



**PELATIHAN DAN PENDAMPINGAN APLIKASI SIAPIK PADA PELAKU USAHA
UMKM BOUQUET BUNGA DI KOTA JAYAPURA**

***SIAPIK APPLICATION TRAINING AND ASSISTANCE FOR FLOWER BOUQUET MSME
BUSINESS ACTORS IN JAYAPURA CITY***

**Juan Yake Sarwom¹, Warekhe Faustina Adolmina Mabel², Fathur Rahman³,
Yohana Desiyanti Pabendan⁴**

^{1,2,3,4} Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Cendrawasih, Indonesia
humas@uncen.ac.id

Article History:

Received: May 04th, 2024

Revised: June 10th, 2024

Published: June 15th, 2024

Abstract: *Training and mentoring on the SIAPIK application for MSMEs is an effort to enhance users' understanding and skills in using the application to manage their businesses. SIAPIK is an application that can assist MSMEs in financial management, marketing, and administration. This training aims to introduce the application's features, provide effective usage guidance, and enhance the ability to implement business strategies supported by the application. Mentoring is conducted either directly or online after the training to ensure better understanding and appropriate application in their respective business contexts. With proper training and mentoring, it is hoped that MSMEs can optimize the use of the SIAPIK application to improve their performance and competitiveness.*

Keywords: *SIAPIK, Training, Mentoring, MSMEs, Bouquet Flower.*

Abstrak

Pelatihan dan pendampingan aplikasi SIAPIK pada pelaku UMKM adalah upaya untuk meningkatkan pemahaman dan keterampilan penggunaan aplikasi tersebut dalam mengelola usaha mereka. SIAPIK adalah sebuah aplikasi yang dapat membantu pelaku UMKM dalam manajemen keuangan, pemasaran, dan administrasi. Pelatihan ini bertujuan untuk memperkenalkan fitur-fitur aplikasi, memberikan panduan penggunaan yang efektif, serta meningkatkan kemampuan dalam menerapkan strategi bisnis yang didukung oleh aplikasi. Pendampingan dilakukan secara langsung atau online setelah pelatihan untuk memastikan pemahaman yang lebih baik dan penerapan yang tepat dalam konteks usaha masing-masing. Dengan pelatihan dan pendampingan yang baik, diharapkan pelaku UMKM dapat mengoptimalkan penggunaan aplikasi SIAPIK untuk meningkatkan kinerja dan daya saing usaha mereka.

Kata Kunci: SIAPIK, Pelatihan, Pendampingan, UMKM, Bunga Bouquet.

PENDAHULUAN

Pelaku Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) yang beroperasi di sektor bunga bouquet memiliki peran yang penting dalam industri hiasan dan perayaan. Dalam lingkungan bisnis

yang terus berubah dan semakin kompetitif, tantangan untuk mempertahankan keberlanjutan bisnis menjadi semakin nyata. Dalam konteks ini, pendampingan aplikasi seperti SIAPIK menawarkan solusi yang potensial untuk membantu pelaku UMKM dalam menghadapi berbagai kompleksitas yang ada.

Pendampingan aplikasi SIAPIK memiliki tujuan yang sangat relevan bagi pelaku UMKM di sektor bunga bouquet. Pertama, melalui pendampingan ini, pelaku UMKM akan diberikan pemahaman mendalam tentang pentingnya kesadaran keamanan dalam operasi sehari-hari mereka. Dengan menggunakan fitur-fitur keamanan dan pelaporan yang disediakan oleh aplikasi SIAPIK, pelaku UMKM dapat lebih proaktif dalam mengidentifikasi dan mengatasi potensi risiko keamanan yang mungkin terjadi, seperti tindak pencurian atau kecelakaan di tempat kerja.

Selain itu, pendampingan ini juga bertujuan untuk memberikan akses yang lebih baik kepada pelaku UMKM terhadap informasi pasar dan tren terkini dalam industri bunga bouquet. Aplikasi SIAPIK dapat menjadi sumber informasi yang berharga tentang permintaan pelanggan, harga bunga yang sedang tren, dan strategi pemasaran yang efektif. Dengan memanfaatkan informasi ini secara optimal, pelaku UMKM dapat meningkatkan daya saing mereka di pasar dan merencanakan strategi bisnis yang lebih efisien.

Terakhir, pendampingan aplikasi SIAPIK juga dapat membantu dalam promosi dan pemasaran usaha pelaku UMKM di sektor bunga bouquet. Melalui fitur-fitur seperti peta keamanan dan layanan darurat, pelaku UMKM dapat meningkatkan visibilitas mereka di komunitas lokal dan menarik minat pelanggan potensial. Selain itu, kemampuan untuk berbagi informasi tentang produk dan layanan mereka melalui platform aplikasi dapat membantu pelaku UMKM dalam memperluas jangkauan pasar mereka dan membangun hubungan yang lebih kuat dengan pelanggan.

Dengan demikian, pendampingan aplikasi SIAPIK pada pelaku UMKM di sektor bunga bouquet tidak hanya bertujuan untuk meningkatkan keamanan dan efisiensi operasional mereka, tetapi juga untuk memberikan dukungan yang komprehensif dalam menghadapi berbagai tantangan yang dihadapi dalam lingkungan bisnis yang dinamis. Dengan adopsi yang tepat, aplikasi SIAPIK memiliki potensi untuk menjadi mitra strategis yang berharga bagi pertumbuhan dan keberlanjutan bisnis pelaku UMKM di sektor bunga bouquet.

MASALAH

Dengan semakin kompetitifnya dunia usaha, terutama bagi UMKM, profesionalitas dan akuntabilitas dalam menyajikan laporan keuangan kepada publik menjadi semakin penting. Namun, tidak semua pelaku usaha memiliki latar belakang dalam bidang akuntansi dan manajemen. Sementara itu, mempekerjakan ahli keuangan secara penuh belum tentu memungkinkan secara finansial bagi UMKM. Oleh karena itu, rumusan masalah yang relevan adalah: ” Bagaimana memanfaatkan pendampingan aplikasi SIAPIK untuk meningkatkan keamanan operasional, akses informasi pasar, dan promosi usaha pelaku UMKM di sektor bunga bouquet?”

METODE

Berdasarkan permasalahan yang dihadapi oleh pelaku UMKM yang merupakan seorang pemula, maka solusi yang ditawarkan kepada peserta tersebut adalah pelatihan dan pengenalan, praktek menggunakan Aplikasi yang siap digunakan. Adapun langkah-langkah yang dilakukan dalam Pengabdian ini adalah sebagai berikut:

- **Persiapan**

- a. Mendatangi pelaku UMKM dan meminta persetujuan untuk melakukan pendampingan dan pelatihan
- b. Meminta Persetujuan agar dapat melihat data transaksi untuk di bantu pada saat melakukan pendampingan dan pelatihan
- c. Menentukan waktu pelaksanaan.
- d. Menyiapkan dokumentasi.

- **Pelaksanaan**

- a. Menjelaskan sedikit mengenai aplikasi SIAPIK
- b. Mendampingi pelaku UMKM untuk memasukan data-data ke dalam aplikasi

Agar tercapainya tujuan kegiatan pengabdian kepada masyarakat ini metode yang digunakan sebagai berikut:

- a. Metode Tutorial : Untuk menyampaikan informasi untuk materi yang bersifat umum dan teoritis, dalam hal ini adalah materi pengenalan SIAPIK secara lisan.
- b. Metode Praktek dan Pendampingan : Untuk mempraktekkan keterampilan menggunakan aplikasi SIAPIK secara langsung di dampingi oleh mahasiswa/i dalam kelompok.

HASIL

Irist florist jayapura merupakan salah satu toko karangan bunga di Kota Jayapura. Toko ini melayani pesanan karangan bunga, buket bunga, bunga papan, tanaman hias, standing flower dan lainnya.

Irist florist jayapura melayani permintaan untuk ucapan selamat, wisuda, kedukaan (belasungkawa) dan lainnya. Paket bunga di tawarkan dengan harga terjangkau. Pelayanan dilengkapi dengan proses antar.

Usaha ini berdiri pada pertengahan tahun 2022, yang dimana kak novi sebagai pelaku umkm yang membuka cabang baru di Jln. Percetakan 1 No. 14. Dia mendapatkan modal dari induk perusahaan yang berada di Jakarta sebesar Rp 25.000.000 dan kak novi mulai melakukan promosi

opening melalui sosial media yang dia buat untuk usaha ini.

tanggapan pemilik irst florist jayapura saat kami menjelaskan apa itu siapik dan cara penggunaannya. Kak Novi Marcyella menjawab dapat Memudahkan dia menghitung bahan dasar usaha mereka, Kak Novi kagum terhadap fitur-fitur yang mendukung pengelolaan keuangan mereka, dan keinginan untuk menggunakan apk siapik disaat mereka mulai memahami panduan yang telah kami berikan ke pelaku usaha tersebut.



Gambar 1

PEMBAHASAN

Irist florist jayapura merupakan salah satu toko karangan bunga di Kota Jayapura. Toko ini melayani pesanan karangan bunga, buket bunga, bunga papan, tanaman hias, standing flower dan lainnya.

Irist florist jayapura melayani permintaan untuk ucapan selamat, wisuda, kedukaan (belasungkawa) dan lainnya. Paket bunga di tawarkan dengan harga terjangkau. Pelayanan dilengkapi dengan proses antar.

Usaha ini berdiri pada pertengahan tahun 2022, yang dimana kak novi sebagai pelaku umkm yang membuka cabang baru di Jln. Percetakan 1 No. 14. Dia mendapatkan modal dari induk perusahaan yang berada di Jakarta sebesar Rp 25.000.000 dan kak novi mulai melakukan promosi opening melalui sosial media yang dia buat untuk usaha ini.

tanggapan pemilik irst florist jayapura saat kami menjelaskan apa itu siapik dan cara penggunaannya. Kak Novi Marcyella menjawab dapat Memudahkan dia menghitung bahan dasar usaha mereka, Kak Novi kagum terhadap fitur-fitur yang mendukung pengelolaan keuangan mereka, dan keinginan untuk menggunakan apk siapik disaat mereka mulai memahami panduan yang telah kami berikan ke pelaku usaha tersebut.

LAPORON KEUANGAN

irist.floristjayapura. Laporan Posisi Keuangan(Neraca) Per Maret 2024		irist.floristjayapura. Laporan Laba Rugi dan Saldo Laba Per Maret 2024	
Keterangan	Rupiah	Keterangan	Rupiah
ASET		PENGHASILAN	
Kas	Rp52,300,000	Penjualan	Rp29,900,000
Kas Valas	Rp0	Penghasilan Lain	Rp500,000
Tabungan	Rp0	Jumlah penghasilan	Rp30,400,000
Giro	Rp0	BEBAN	
Deposito	Rp0	Beban Bahan Material	Rp0
Piutang Usaha	Rp0	Beban Tenaga Kerja	Rp0
Persediaan Bahan Material	Rp1,800,000	Beban Sewa	Rp3,500,000
Beban Dibayar Dimuka	Rp0	Beban Transportasi	Rp0
Aset Tetap	Rp4,600,000	Beban Bahan Bakar	Rp0
Akumulasi Penyusutan	-Rp268,749.99	Beban Listrik	Rp0
Aset Lain	Rp0	Beban Air	Rp0
Jumlah Aset	Rp58,431,250.01	Beban Telepon	Rp0
KEWAJIBAN		Beban Penyusutan	Rp89,583.33
Utang Bank	Rp0	Beban Umum dan Administrasi	Rp0
Utang Usaha	Rp0	Beban Lain	Rp0
Kewajiban Lain	Rp0	Jumlah beban	Rp3,589,583.33
Utang Beban	Rp0	Laba (Rugi)	Rp26,810,416.67
Pendapatan Diterima Dimuka	Rp0	Saldo Laba (Rugi) Awal	Rp7,320,833.34
Jumlah Kewajiban	Rp0	Penarikan Oleh Pemilik	Rp0
MODAL		Saldo Laba (Rugi) Akhir	Rp34,131,250.01
Modal	Rp24,300,000		
Saldo Laba	Rp34,131,250.01		
Jumlah Modal	Rp 58,431,250.01		

Gambar 2

KESIMPULAN

Pelatihan dan pendampingan aplikasi SIAPIK yang diberikan kepada pelaku UMKM di sektor bunga bouquet di Kota Jayapura menunjukkan hasil yang positif. Beberapa kesimpulan yang dapat diambil dari kegiatan ini adalah sebagai berikut:

Peningkatan Pemahaman dan Keterampilan: Pelatihan ini berhasil meningkatkan pemahaman dan keterampilan pelaku UMKM dalam menggunakan aplikasi SIAPIK. Mereka dapat memanfaatkan fitur-fitur yang tersedia untuk manajemen keuangan, pemasaran, dan administrasi dengan lebih baik.

Optimalisasi Penggunaan Teknologi: Dengan adanya pendampingan, pelaku UMKM dapat mengoptimalkan penggunaan teknologi dalam operasi bisnis mereka. Ini termasuk kemampuan untuk mengidentifikasi dan mengatasi potensi risiko keamanan, serta memanfaatkan informasi pasar dan tren terkini untuk meningkatkan daya saing.

Dukungan Komprehensif: Pendampingan yang dilakukan secara langsung maupun online memberikan dukungan yang komprehensif. Pelaku UMKM tidak hanya diberikan pengetahuan teoretis tetapi juga praktik langsung dalam menggunakan aplikasi SIAPIK, yang memastikan

penerapan yang tepat dalam konteks bisnis mereka.

Efisiensi Operasional dan Promosi: Aplikasi SIAPIK membantu dalam meningkatkan efisiensi operasional dan kegiatan promosi usaha. Pelaku UMKM dapat memanfaatkan fitur-fitur seperti peta keamanan dan layanan darurat untuk meningkatkan visibilitas dan menarik minat pelanggan potensial, serta memperluas jangkauan pasar mereka melalui platform aplikasi.

Studi Kasus IRIST Florist Jayapura: Kasus IRIST Florist Jayapura menunjukkan bahwa dengan modal dan strategi pemasaran yang tepat, ditambah dengan penggunaan aplikasi SIAPIK, pelaku UMKM dapat meningkatkan pengelolaan keuangan mereka dan memahami bahan dasar usaha dengan lebih baik. Ini membuktikan efektivitas pelatihan dan pendampingan dalam konteks usaha bunga bouquet.

Rekomendasi Pengembangan Lebih Lanjut: Berdasarkan hasil yang dicapai, disarankan agar program pelatihan dan pendampingan seperti ini terus dikembangkan dan diperluas ke berbagai sektor UMKM lainnya. Dukungan yang konsisten dan berkelanjutan akan membantu pelaku UMKM dalam menghadapi tantangan bisnis yang dinamis dan meningkatkan keberlanjutan usaha mereka.

Dengan demikian, pelatihan dan pendampingan aplikasi SIAPIK telah memberikan dampak yang signifikan bagi pelaku UMKM di sektor bunga bouquet di Kota Jayapura. Implementasi yang tepat dari aplikasi ini dapat menjadi alat yang efektif untuk meningkatkan kinerja dan daya saing usaha mereka di pasar.

PENGAKUAN/ACKNOWLEDGEMENTS

Kami menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah berkontribusi dalam pelaksanaan pelatihan dan pendampingan aplikasi SIAPIK bagi pelaku UMKM di sektor bunga bouquet di Kota Jayapura

DAFTAR REFERENSI

- Abubakar, A., & Faizah, Z. (2020). *Peran Teknologi Informasi dalam Peningkatan Kinerja UMKM di Era Digital*. Jurnal Ekonomi dan Bisnis, 18(2), 150-162.
- Aditya, R., & Sari, R. (2021). Pendampingan UMKM dalam Pemanfaatan Aplikasi Keuangan Digital. Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat, 5(1), 95-110.
- BPS. (2023). Statistik UMKM di Indonesia. Badan Pusat Statistik. Diakses dari <https://www.bps.go.id>

Fauzan, R. (2019). Implementasi Teknologi dalam Pengelolaan Keuangan UMKM. *Jurnal Manajemen*, 17(1), 65-78.

Kementerian Koperasi dan UKM. (2022). *Panduan Pemanfaatan Teknologi untuk UMKM*. Jakarta: Kementerian Koperasi dan UKM.

Mulyadi, M., & Widiastuti, T. (2021). Strategi Pemasaran Digital untuk UMKM. *Jurnal Bisnis dan Manajemen*, 7(3), 233-248.

Nugroho, S., & Setyawan, A. (2020). Peningkatan Daya Saing UMKM Melalui Penggunaan Aplikasi Mobile. *Jurnal Teknologi Informasi*, 14(2), 190-203.

Setiawan, H., & Permatasari, R. (2021). Pengaruh Pendampingan Digital terhadap Peningkatan Kinerja UMKM. *Jurnal Ekonomi Digital*, 3(4), 105-118.

Wahyuni, S., & Amalia, N. (2022). Analisis Dampak Teknologi Terhadap Kinerja UMKM. *Jurnal Teknologi dan Manajemen*, 8(1), 79-89.